

既存事業を
儲かるビジネスに変革させる

自信を持って経営支援ができるようになろう！ トランスフォーメーション思考による新事業の見つけ方

7/24(月)@東京 7/27(木)@大阪 ※いずれも 13:30 ~

対象：経営支援に取り組む会計事務所様

【具体的には…】

- 目標管理や計数・行動管理のみによる経営支援に限界を感じている方
- ビジネス・モデルそのものについて社長と対話できるようになりたい方
- 既存ビジネスから大きな跳躍が必要な企業を支援されている方



講師：神吉 耕二

マネジメントパートナーズ・コンサルタント
中小企業診断士、認定支援機関取得。
埼玉県中小企業診断協会理事。

早稲田大学卒業、英国シェフィールド大学大学院 MBA 修了。

事業会社にて 20 年に渡り営業やマネジメント職等を経験後、独立。現在は、事業再生および経営改善を専門とし、150 社以上の支援実績がある。

経営戦略、コーチングを得意とし、研修セミナー講師多数。共著書『「金融仲介機能のベンチマーク」と企業再生支援』など。

少資本の小さな企業でもできるビジネスモデルの変革とは？
会計事務所ができる支援とは？豊富な成功事例で解説。

「今のビジネスモデルではじり貧だ」

「このままでは頭打ちの事業を、次のステージへ進めたい！」

ヒト・モノ・カネ・ノウハウがなくても、飛躍的な発想を生む“トランスフォーメーション思考”で、新しいビジネスを見つけ儲かる事業に変革することができます。コンサル現場で実践し成功した事例から、会計事務所の経営支援で応用できる考え方を学んでいただきます。

◆プログラム(予定)

1. ビジネスモデルを大胆に変える“トランスフォーメーション思考”
 - ・ 自社の原点（想い・志）や強みを見つけることから
 - ・ 外部リソース活用の重要性和手法
 - ・ リスク無く、新たなビジネスを見つけるコツ など
 2. 【事例研究】「街の花屋さん」生き残りをかけた事業ドメインの大転換
 - ・ 業績悪化、資金調達も難しい背水の陣からのチャレンジ
 - ・ 花を買うのは誰？から見えてきた新たなドメイン
 - ・ 社長を動かしたコンサルティングや対話 など
- ※その他、製造業、サービス業の事例紹介を予定しています

OJTクラブ
会員無料
(何人でも)

■開催概要 【東京】2017/7/24(月) 13:30 ~ 16:30 【大阪】7/27(木) 13:30 ~ 16:30

会場：【東京】東京国際フォーラム【大阪】明治安田生命大阪御堂筋ビル

当日、講演終了後に会場付近にて懇親会（会費制）を開催致します。皆様、奮ってご参加ください。

受講料：1回・一人あたり／一般：10,000円、下記区分A：8,000円、下記区分B：7,500円（いずれも税込）★OJTクラブ会員無料

【区分A】あんしん経営会員・実務経営会員・財務金融アドバイザー卒業生・弥生PAP会員

【区分B】財務金融アドバイザー継続会員

■お申込み方法

ご参加希望の方は、事前に本用紙に必要事項をご記入の上、FAX(03-5439-6293宛)にお送り下さい。

メールによるお申込みも可能です。必要事項を記載の上、seminar@managementpartners.co.jp宛にお送りください。

■お支払について

事前のお振込にてお願い致します。振込先等はお申込み後にお知らせします。尚、キャンセルは開催1週間前までお願い致します。期限を超えてのキャンセルは原則返金致しかねますのでご了承ください。

セミナー参加お申込み

FAX: 03-5439-6293

貴社名		部署	
参加者氏名		住所	
TEL/FAX	/	E-MAIL	
お申込み回	東京 7/24	大阪 7/27	懇親会 参加 (会費は当日現金にてお支払い) ・ 不参加 ・ 未定

該当に
○

一般・あんしん経営会員・実務経営会員・財金アドバイザー卒業生・弥生PAP会員・財金アドバイザー継続会員・OJTクラブ会員

※紹介あり(内容を下欄にて記入ください)

頂いた情報は、当社セミナーの適切な運営・企画・改善およびお客様へのサービスのご提案の目的以外には利用いたしません。

mpps 株式会社マネジメントパートナーズ [MPS] www.managementpartners.co.jp
〒108-0073 東京都港区三田3-14-10 三田3丁目MTビル6F TEL 03-5439-6292 FAX 03-5439-6293