

粗利の高いビジネスに切り替えよう。値上げをスムーズに進めるコツとプロセスを学ぶ

値上げ交渉セミナー

単純値上げだけではない！

他サービスとの組み合わせ、条件仕様変更、付加価値提供、など値上げの方法はいろいろ！

- 「牛乳配達業。業況が厳しく値上げを考えています」
→あなたならどうアドバイスしますか？
- 値上げしないとやっていけない…でも本当に単純値上げでよい？
- 直近事例紹介ー15%値上げして、営業利益200%を達成した製造業 etc.
- 不況業種でもできます！様々な業種業態で値上げに成功した具体的事例を数多く提供します。
- 例えば、会計事務所さん自身の顧問料の場合は？是非、考えてみてください。

**対象：中小企業を支援する会計事務所様
中小企業経営者、幹部社員の方など**

- 成功事例やワークを交えた解説をします。
 - 発展形として、事業見直しや新規事業開発の手法にも触れます。
- 【会計事務所様へ】是非、関与先企業様をお連れください

《東京会場ご参加者のアンケートより》

- 「豊富な値上げの事例が参考になりました」
- 「交渉にあたり事前準備をきちんと行う必要があるとわかった」
- 「多くの具体的な事例があり、一言に値上げと言っても色々な手法があることが分かり、大変参考になりました」
- 「税理士業界には、より今日的なテーマでは？」



講師：神吉耕二

MPS コンサルタント

中小企業診断士、認定支援機関取得
埼玉県中小企業診断協会理事

早稲田大学卒業、英国シェフィールド大学大学院 MBA 修了。事業会社にて、20年に渡り営業やマネジメント職等を経験後、独立。現在は、事業再生および経営改善を専門とし、150社以上の支援実績がある。経営戦略、コーチングを得意とし、研修セミナー講師多数。共著書『金融仲介機能のベンチマーク』と企業再生支援』など。



■開催概要 【大阪】2018/9/4 (火) 13:30 ~ 16:30

会場：貸会議室プランセカンス (西中島南方駅すぐ)

当日、講演終了後に会場付近にて懇親会(会費制)を開催致します。皆様、奮ってご参加ください。

受講料：一人あたり/一般:10,000円、区分A:8,000円、区分B:7,500円(いずれも税込)

【区分A】あんしん経営会員・実務経営会員・財務金融アドバイザー-卒業生・弥生PAP会員

【区分B】財務金融アドバイザー-継続会員 **★OJTクラブ会員は無料 ★会員からの紹介による一般企業関係者様は無料**

■お申込み方法 *以下いずれかでお申込みください

- 1) 弊社 Web サイトにご案内しているフォームからお申込みください。
managementpartners.co.jp/seminar
- 2) 本用紙に必要事項をご記入の上、FAX (03-5439-6293宛) にお送りください。

■お支払いについて

事前のお振込にてお願い致します。振込先等はお申込み後にお知らせします。尚、キャンセルは開催1週間前までにお願致します。期限を超えてのキャンセルは原則返金致しかねますのでご了承ください。

▲ セミナー参加お申込み FAX: 03-5439-6293 ※Web サイトからもお申込みいただけます ▲

貴社名	TEL			/					
参加者氏名	FAX								
E-MAIL	懇親会	参加	不参加	未定					
(会費は当日現金にてお支払い)									
本セミナーをどちらでお知りになりましたか	他セミナーでの案内	【MPS】メール案内	【MPS】郵送案内	【弥生(株)】メール案内	インターネット検索 または Facebook	紹介 (紹介者:) ()	その他 ()		
該当に <input type="radio"/>	一般	あんしん経営 会員	実務経営 会員	財金アドバイザー 卒業生	弥生PAP 会員	財金アドバイザー 継続会員	OJTクラブ会員 または会員紹介企業様	金融機関	※事務局記入

頂いた情報は、当社セミナーの適切な運営・企画・改善およびお客様へのサービスのご提案の目的以外には利用いたしません。