

セミナー開催
7/12大阪
7/18東京

飲食業を知らう！
飲食業支援に強くなる！

会計事務所様、金融機関様向け

飲食業の繁盛店をつくる原理

- ◎店づくりも接客も悪くないのになぜか繁盛しない...?
- ◎小手先の集客施策だけではダメ、【客数×客単価×回数を見る】だけでもダメなワケとは?
- ◎顧客ニーズに合ってるか？という、そもそもの重要な原理を知ろう！

改善例

「地域のニーズと合っていないスポーツバーが、飲食中心に全面変更して売上アップしたケース」

「客単価を下げることによって売上アップしたケース」

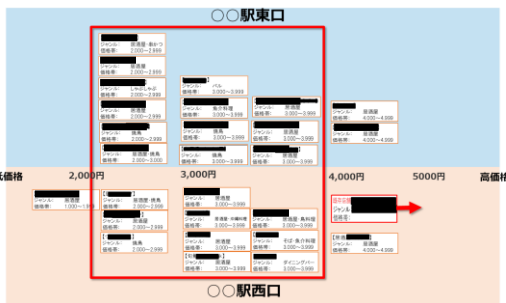
など

→経営者様向けにお話している、かなり踏み込んだ内容です。

→飲食店の経営支援、対話に役立てていただけます。



例▶店の商圈のこと、知っていますか？



例▶どこにポジショニングすればよいでしょう？

プログラム

- 1) 繁盛している店、していない店とその理由
- 2) 「場所」「コンセプト」「営業力」による店舗診断
- 3) 売上づくりの手法と効果
 - ①営業力を改善する
 - ②コンセプトを見直す
 - ③存続か撤退か

講師：関野佑也(中小企業診断士、コンサルタント)

自身による複数業態の飲食店経営、フランチャイズ展開の経験を経て、近年は飲食・サービス業専門コンサルタントとして経営改善支援に従事。セミナーも多数実施。

株式会社マネジメントパートナーズ[MPS]

2010年設立。中小企業診断士を中心に組織。全国にて金融機関や税理士事務所と提携し、中小企業の経営改善支援コンサルティングを行う。支援実績は330件以上(2019年3月時点)。

■開催概要■

日時：【大阪】7/12(金) 【東京】7/18(木)
いずれも13:30~16:30

受講料：一般：10,000円、あんしん経営会員8,000円

★OJTクラブ会員無料

会場：【大阪】西中島南方駅近隣【東京】三越前駅近隣

■お申込み方法■※以下いずれかで可能です

1) 弊社Webサイトにご案内しているフォームから
managementpartners.co.jp/seminar

2) 本用紙によるFAX送信(以下ご記入ください)

FAX: 03-5439-6293

※会場等詳細は、お申し込み後にお知らせします

セミナー参加お申込み FAX:03-5439-6293

貴社名	TEL		FAX			
氏名	E-mail					
お申込み回	大阪	東京	懇親会	参加	不参加	未定
該当に○	一般	あんしん経営会員	OJTクラブ会員	金融機関	※事務局記入	
本セミナーをどちらでお知りになりましたか	他セミナーでの案内	MPSからのメール案内	MPSからのFAX案内	インターネット検索・Facebook	紹介	その他

頂いた情報は、当社セミナーの適切な運営・企画・改善およびお客様へのサービスのご提案の目的以外には利用致しません。



株式会社マネジメントパートナーズ

www.managementpartners.co.jp

〒108-0073 東京都港区三田3-14-10 三田3丁目MTビル6F TEL:03-5439-6292 FAX:03-5439-6293